

CHRISTOPHE NIHON



Offre d'emploi

En tant qu'Account Manager, vous gérez le portefeuille d'ImmoQuest. Vous réalisez des transactions parfois complexes et êtes en contacts avec des professionnels pour leurs réalités et besoins immobiliers relatifs au quotidien de leur entreprise.

La société

Fêtant ses 10 ans de présence en Wallonie cette année, ImmoQuest est devenu, grâce à la reconnaissance de ses clients, un acteur incontournable sur le marché de l'immobilier d'entreprise.

Confirmant chaque année un positionnement de leader dans ce segment et forts de leur expérience, ImmoQuest et ses différents départements sont les seuls à concentrer leurs forces uniquement sur la Wallonie.

ImmoQuest met à la disposition des propriétaires ou candidats acquéreurs / locataires sa connaissance du marché et son professionnalisme afin de pouvoir trouver, avec eux, une solution sur mesure.

La fonction

Vous êtes chargé du développement et la gestion d'un portefeuille de bâtiments et de clients existants ;

Vous êtes motivé à l'idée de prospecter au sein des entreprises wallonnes ayant besoin des services d'un courtier en immobilier professionnel et pouvez les convaincre de la valeur ajoutée de l'entreprise ;

Vous êtes prêt à proposer et suivre la mise en place des actions commerciales/marketing pour booster vos résultats ;

Vous pouvez gérer votre temps et, en binôme avec le support back office, prenez en charge le suivi d'un dossier de A à Z, aussi bien dans la partie administrative que sur le terrain ;

Vous mettez en place une veille active du marché.

Votre profil

Vous disposez d'un niveau bachelier ou équivalent ;

Votre sens commercial est développé, vous êtes à l'aise avec votre interlocuteur, êtes capable d'écouter mais également de prendre en main la conversation ;

Vous avez le sens de l'initiative, êtes totalement autonome mais pouvez travailler en équipe ;

Vous êtes organisé et avez un esprit concret et logique ;

Vous estimez avoir des connaissances suffisantes pour lire ou dialoguer ponctuellement en anglais et néerlandais.

Votre petit plus ?

Vous avez un réseau relationnel étoffé ;

Vous avez des affinités avec le monde de l'entreprise, une formation type HEC ;

Vous connaissez les outils graphiques 3D ou d'architecture, une formation type architecture.

Notre offre ?

Vous rejoignez une PME dynamique et conviviale et contribuez largement à son évolution en faisant fructifier un portefeuille existant et en réalisant des transactions sur le marché immobilier d'entreprise wallon, principalement à Liège.

Nous offrons :

- Une fonction motivante et gratifiante dans un secteur très attrayant et en mouvement perpétuel ;
- Un support professionnel adapté ;
- Un package salarial compétitif assorti d'un véhicule de société et d'autres avantages extra-légaux ;
- La possibilité de fonctionner de manière autonome et proactive suivant votre ligne directrice ;
- Le poids de la renommée et de la confiance placée en ImmoQuest, seul courtier en immobilier d'entreprise actif uniquement en Wallonie depuis plus de 10 ans.